



Universiteit  
Leiden  
The Netherlands

## Commercieel onderhandelen : een transdisciplinaire aanpak

Kaplan, M.J.G.P.

### Citation

Kaplan, M. J. G. P. (2010, December 2). *Commercieel onderhandelen : een transdisciplinaire aanpak*. Retrieved from <https://hdl.handle.net/1887/16231>

Version: Not Applicable (or Unknown)

License: [Leiden University Non-exclusive license](#)

Downloaded from: <https://hdl.handle.net/1887/16231>

**Note:** To cite this publication please use the final published version (if applicable).

**COMMERCIEEL ONDERHANDELEN:  
EEN TRANSDISCIPLINAIRE AANPAK**

Maxime Jacques George Paul Kaplan

Kaplan

Commercieel onderhandelen: een transdisciplinaire aanpak

ISBN 978-90-9025866-9



9 789090 258669 >